

INDICE

Prólogo a la segunda edición.....	IX
Prólogo a la primera edición	XI
Nota del autor	XIII

CAPITULO I

ELEMENTOS CONTABLES BASICOS PRELIMINARES

1.1. Introducción.....	1
1.2. Elementos contables básicos preliminares	2
1.2.1. Estados Contables	2
1.2.1.1. Objetivo de los Estados Contables	2
1.2.1.2. Información contenida en los Estados Contables	2
1.2.1.3. Requisitos de la información	2
1.2.2. Estados Contables básicos y complementarios	3
1.2.3. Usuarios de los Estados Contables.....	4
1.2.4. Modelos contables	4
1.2.4.1. La unidad de medida.....	5
1.2.4.2. El capital a mantener para que exista ganancia	5
1.2.4.3. Los criterios de medición contable o valuación	5
1.2.5. Normas contables profesionales (NCP).....	6
1.2.6. Modelo contable vigente según las normas contables profesionales	8
1.2.6.1. La unidad de medida.....	8
1.2.6.2. Criterios de medición contable.....	10
1.2.6.3. Capital a mantener	11

1.2.7. Normas contables profesionales. Tratamiento de aspectos vinculados con costos	12
1.2.7.1. Criterio de lo devengado	12
1.2.7.2. Medición de bienes.....	12
1.2.7.3. Bienes producidos. Identificar con NCP. RT Nº 17	13
1.2.7.4. Costos Financieros.....	14
1.3. Aspectos de valuación de bienes	15
1.3.1. Bienes de Uso	15
1.3.2 Bienes de Cambio	15
1.3.3 Valores corrientes	15
1.3.3.1 Costo de reposición.....	15
1.3.3.2 Valor Neto de Realización	16
1.3.3.3 Valor Recuperable	16
1.4. Resumen valuación Bienes de Cambio y Bienes de Uso ...	17
1.5. Casos de información de costos en los EECC.....	18
1.5.1. Empresas de Servicios	18
1.5.1.1. Caso Empresa de Servicio de Salud	19
1.5.1.2. Caso Empresa de Tarjetas de Crédito.....	21
1.5.1.3 Caso Empresa de Servicio Público	23
1.5.2. Empresas Industriales	27
1.5.2.1. Caso Empresa de Fábrica de Cerámicas.....	27
1.5.2.2. Caso Automotriz.....	30
1.6. Resumen	33

CAPITULO II

ENFOQUE DE COSTOS EN LA GESTION EMPRESARIA

2.1. Introducción.....	35
2.2. Enfoque de costos en la contabilidad patrimonial.....	36
2.2.1 Concepto contable de costos	36
2.2.2. El costeo completo o por absorción. Concepto	37
2.3. Enfoque de costos en la contabilidad de gestión.....	37

2.3.1. Concepto económico del costo	37
2.3.2. El costeo variable. Concepto	39
2.3.3. Administración de costos.....	41
2.4. Cuadro comparativo sobre ambos enfoques	44
2.5. Productividad, eficacia, eficiencia y rendimiento	45
2.5.1. Productividad.....	45
2.5.1.1. Concepto	45
2.5.1.2. Medición	46
2.5.2. Eficiencia	47
2.5.3. Eficacia	48
2.5.4. Rendimiento	49
2.5.5. Antecedentes Dto. 1334/91	50
2.5.6. Reacción cadena de calidad	52
2.5.7. La productividad en el Tablero de Comando	53
2.5.8. Caso de aplicación.....	53
2.6. Resumen	54

CAPITULO III

BASE EPISTEMOLOGICA PARA LA CONSTRUCCION DE UNA TEORIA

3.1. Introducción.....	57
3.2. Glosario	59
3.2.1. Principios.....	59
3.2.2. Enunciados	59
3.2.3. Proposiciones.....	60
3.2.4. Axiomas	60
3.2.5. Postulados	60
3.2.6. Criterios	61
3.2.7. Enunciados, proposiciones, postulados o principios.	61
3.3. Epistemología	62
3.4. Ciencia.....	63
3.4.1. Concepto	63

	Pág.
3.4.2. Tipos de Ciencias	64
3.4.3. Métodos	66
3.4.3.1. Método deductivo	66
3.4.3.2. Método inductivo	66
3.4.3.3. Método científico	66
3.5. Conocimiento científico	67
3.6. Teoría y ciencia: secuencia y relaciones	69
3.6.1. Problema	69
3.6.2. Hipótesis	70
3.6.3. Teoría	72
3.6.3.1 Concepto	72
3.6.3.2. Modelo general	74
3.6.3.3. Requisitos de una teoría	74
3.6.3.4. Enfoques epistemológicos	75
3.6.3.4.1. Enfoque prescriptivo	75
3.6.3.4.2. Enfoque descriptivo	75
3.6.3.5. Tipos de Teorías: Teoría General y Teoría Particular.....	78
3.6.4. Teoría científica	78
3.6.5. Investigación científica	78
3.7. Justificación para la elaboración de una teoría	79
3.8. Resumen	80

CAPITULO IV

TEORIA GENERAL DEL COSTO

4.1. Introducción	83
4.2. Antecedentes de la teoría del costo	83
4.2.1. Teoría Económica	83
4.2.2. Teoría de la Administración	86
4.2.3. Teoría General de la Contabilidad	88
4.2.3.1. Principios contables como antecedente.....	88
4.2.3.2. Marcos conceptuales.....	91

4.2.4. Teoría de la Contabilidad de Gestión	92
4.3. Teoría del costo. Generalidades, Relaciones	93
4.3.1. Relación de la Teoría General del Costo con las otras Teorías Contables	93
4.3.2. ¿Dónde posicionar a la Teoría de Costos? ¿Se puede hablar de una Teoría General del Costo?.....	94
4.3.3. Teoría del Costo en la Contabilidad Patrimonial	97
4.3.4. Teoría del Costo en la Contabilidad de Gestión	98
4.4. Teoría del Costo en la Contabilidad de Gestión	98
4.4.1. Generalidades de una teoría del costo para la Contabilidad de Gestión	99
4.4.2. Conceptos a ser considerados en una teoría del costo	105
4.4.3. Postulados de la Teoría del Costo	106
4.4.3.1. Causalidad	106
4.4.3.2. Determinación del resultado económico.....	108
4.4.3.3. Componentes físicos y monetarios	109
4.4.3.4. Relatividad del costo	109
4.4.3.5. Racionalidad o necesidad de los factores	110
4.4.4. Teoría del costo para la Contabilidad de Gestión y Teorías particulares o específicas.....	110
4.5. Teoría del costo en la Contabilidad Patrimonial	112
4.5.1. Concepto de costo restringido	112
4.5.2. Consideraciones sobre la Resolución Técnica N° 16.	112
4.5.3. Consideraciones sobre la Resolución Técnica N° 17.	113
4.5.3.1. Medición original.....	113
4.5.3.2. Definición de costo	113
4.5.3.3. Modelo adoptado.....	114
4.5.3.4. Bienes o servicios adquiridos (punto 4.2.2 de la R.T. N° 17).....	114
4.5.3.5. Bienes producidos (punto 4.2.6 de la R.T. N° 17)	115
4.5.3.5.1. Conceptos que incluyen los bienes producidos	115
4.5.3.5.2. No debe incluir.....	115

4.5.3.6. Nivel de actividad normal	116
4.5.3.7. Costos Financieros.....	117
4.5.3.7.1. Tratamiento preferible	117
4.5.3.7.2. Tratamiento alternativo permitido.	117
4.5.3.8. Valores corrientes	117
4.5.4. Algunas propuestas posibles a las limitaciones de la normativa contable.....	118
4.6. Caso práctico	118
4.6.1. Objetivo.....	119
4.6.2. Información sobre área de producción y área de comercialización	119
4.6.2.1. Proceso de Fabricación: secuencia	119
4.6.2.2. Comercialización	122
4.6.3. Política de la empresa	123
4.6.4. Mantenimiento de los vehículos.....	125
4.6.5. Se pide.....	125
4.7. Resumen	126

CAPITULO V

LA CAPACIDAD Y EL NIVEL DE ACTIVIDAD: CONCEPTO Y MEDICION

5.1. Introducción.....	129
5.2. Capacidad.....	131
5.2.1. Concepto	131
5.2.2. Distintos tipos	133
5.2.2.1. Capacidad máxima, ideal, teórica o de diseño	133
5.2.2.2. Capacidad práctica.....	134
5.3. Nivel de actividad	135
5.3.1. Concepto	135
5.3.2. Distintos tipos	136
5.3.2.1. Nivel de actividad previsto	136

5.3.2.2. Nivel de actividad normal	137
5.3.2.3. Nivel de actividad real	142
5.4. Relación de la capacidad y el nivel de actividad con los costos.....	144
5.5. Capacidad ociosa	145
5.5.1. Concepto	145
5.5.2. Distintos tipos	145
5.5.2.1. Capacidad ociosa anticipada	145
5.5.2.2. Capacidad ociosa operativa	145
5.5.3. Causas de la ociosidad.....	147
5.5.4. Consideración de la ociosidad según distintas concepciones del costeo	147
5.5.4.1. Según costeo por absorción o costeo completo	147
5.5.4.2. Según costeo variable.....	148
5.5.5. La capacidad ociosa y las normas contables	148
5.6. Resumen	151

CAPITULO VI

CLASIFICACION DE COSTOS

6.1. Introducción.....	153
6.2. Clasificación de los costos.....	153
6.2.1. Según la direccionalidad con el objeto de costeo o costo	153
6.2.1.1. Costos directos	154
6.2.1.2. Costos indirectos	155
6.2.2. Según la variabilidad (sensibilidad) ante modificaciones en el volumen de producción o ventas	156
6.2.2.1. Costos variables.....	160
6.2.2.2. Costos fijos.....	161
6.2.2.2.1 Costos fijos de capacidad o estructura	162

6.2.2.2.2. Costos fijos de operación u operativos.....	163
6.2.2.3. Costos semivariables / semifijos.....	165
6.2.2.3.1 Costos semivariables	165
6.2.2.3.2. Costos semifijos	165
6.2.3. Vinculación entre ambas clasificaciones de costos ...	166
6.2.4. Otras clasificaciones	169
6.2.4.1. Según su grado de controlabilidad.....	169
6.2.4.1.1. Costos controlables.....	170
6.2.4.1.2. Costos no controlables.....	170
6.2.4.2. Determinación de la controlabilidad y de la responsabilidad.....	170
6.2.4.2.1. Generalidades	170
6.2.4.3. Según el momento en que fueron calculados	172
6.2.4.4. Según su importancia en la toma de decisio- nes	172
6.2.4.5. Según su impacto en la calidad	172
6.3. Resumen	172

CAPITULO VII

GESTION DE LAS MATERIAS PRIMAS

7.1. Introducción	175
7.2. Factores de costos según el tipo de empresa	176
7.3. Consideraciones sobre los factores de costos.....	177
7.4. Materias primas	177
7.4.1. Generalidades.....	177
7.4.2. Definición de logística	178
7.4.2.1. Logística de abastecimiento.....	180
7.4.2.1.1. Departamento de compras.....	180
7.4.2.2. Gestión de Stock	181
7.4.2.2.1. Definición.....	181
7.4.2.2.2. Codificación	181
7.4.2.2.3. Administración de Stocks	182
7.4.2.2.3.1. Diagrama ABC.....	183

7.4.2.2.3.2. Lote óptimo (cantidad a solicitar por vez).....	184
7.4.2.2.3.3. Índice de Rotación y otros	188
7.4.2.2.3.4. Stock de Seguridad.....	190
7.4.2.3. Materias primas	191
7.4.2.3.1. Ciclo de materias primas.....	191
7.4.2.3.1.1. Compra de materias primas de procedencia local.....	191
7.4.2.3.1.2. Compra de materias primas importadas	192
7.4.2.3.1.3. Tratamiento de otros aspectos vinculados con materia prima	196
7.4.2.3.1.4. Bonificaciones y Descuentos	197
7.4.2.3.1.5. Fletes	197
7.4.2.3.1.6. Mermas.....	198
7.4.2.3.1.7. Diferencias de inventario ..	198
7.4.2.3.1.8. Desperdicios	198
7.4.2.3.1.9. Material defectuoso	199
7.4.2.3.1.10. Material desechado.....	200
7.4.2.3.1.11. Valuación	200
7.4.2.3.1.11.1. PEPS. Primeras entradas, primeras salidas (FIFO)	201
7.4.2.3.1.11.2. UEPS. Últimas entradas, primeras salidas (LIFO) ...	201
7.4.2.3.1.11.3. Costos promedios ponderados (PPP).....	202
7.4.2.3.2. JIT (Just in Time – Justo a Tiempo) .	202
7.4.3. Resumen materia prima	204

CAPITULO VIII

MANO DE OBRA

8.1. Introducción	207
8.1.1. Concepto	207

8.1.2. Fuentes	208
8.1.3. Componentes	208
8.1.4. Prestaciones remunerativas y no remunerativas	210
8.1.4.1. Prestaciones remunerativas.....	210
8.1.4.2. Prestaciones no remunerativas.....	211
8.1.5. Prestaciones remunerativas y no remunerativas - ej..	211
8.1.6. Cargas sociales.....	212
8.1.6.1. Concepto y objetivo	212
8.1.6.2. Clasificación	214
8.1.6.3. Composición de las cargas sociales.....	215
8.1.6.4. Aportes patronales.....	215
8.1.6.5. Otros conceptos de cargas sociales	217
8.1.6.6. Tabla de incidencia de cargas sociales.....	218
8.1.6.6.1. Ejemplo básico (empresa industrial)	218
8.1.6.6.2. Ejemplo con previsión por despido.	219
8.1.6.6.3. Otros casos prácticos	219
8.1.6.6.3.1. Caso N° 1	219
8.1.6.6.3.2. Caso N° 2	221
8.1.7. Beneficios sociales	222
8.1.7.1. Concepto	222
8.1.7.2. Elementos componentes.....	222
8.1.8. Tratamiento contable.....	224
8.1.8.1. Productividad	226
8.1.8.2. Determinación de las horas de trabajo	227
8.1.8.3. Cálculo de la improductividad	227
8.1.8.4. Régimen de pasantías educativas.....	228
8.1.8.5. Horas extras	229
8.1.9. Resumen mano de obra	230

CAPITULO IX

GESTION DEL CAPITAL HUMANO

9.1. Introducción	231
9.2. Diferentes tipos de capital	231

9.2.1. Capital intelectual	232
9.2.2. Capital humano	232
9.2.3. Capital estructural	232
9.2.4. Capital simbólico	233
9.2.5. Capital social	233
9.3. Capacidades organizacionales.....	234
9.3.1. Concepto de capacidades organizacionales	234
9.3.2. Elementos	234
9.3.2.1. Procesos de trabajo	235
9.3.2.2. Estructura	235
9.3.2.3. Sistemas de medición	235
9.3.2.4. Entorno	235
9.3.2.5. La gente	236
9.4. Responsabilidad social empresaria	236
9.4.1. Responsabilidad.....	236
9.4.2. Focos	237
9.4.3. Niveles	237
9.5. Focos de recursos humanos	238
9.5.1. Selección	238
9.5.2. Asignación	239
9.5.3. Alineamiento.....	239
9.5.4. Desarrollo	239
9.5.5. Capacitación	239
9.5.6. Sucesión	239
9.5.7. Compensaciones y beneficios	240
9.5.8. Clima organizacional	240
9.6. ¿Reducción de costos?.....	240
9.7. Resumen	241

CAPITULO X

OTROS COSTOS. INDUSTRIAS Y SERVICIOS. ENFOQUES DE COSTOS Y DE GESTIÓN

10.1. Introducción.....	243
-------------------------	-----

	Pág.
10.2. Características y clasificación	244
10.2.1. Materiales indirectos	245
10.2.1.1. Indirectos propiamente dichos.....	246
10.2.1.2. Indirectos administrativos (o contables)	246
10.2.2. Mano de obra indirecta	247
10.2.3. El resto de los Otros Costos.....	247
10.3. Unidades funcionales auxiliares o de servicios	248
10.4. Técnicas de vinculación con las unidades finales de costo	249
10.4.1. Etapa inicial de vinculación	249
10.4.1.1. Distribución de costos comunes a más de un centro	250
10.4.2. Etapa intermedia de vinculación	252
10.4.2.1. Prestaciones recíprocas	252
10.4.2.2. Criterios y bases de asignación de los centros de servicios	258
10.4.3. Etapa final de los mecanismos de vinculación.....	260
10.4.3.1. Vinculación según el esquema con etapa intermedia.....	260
10.4.4. Costos históricos y predeterminados	265
10.4.4.1. Empleo de costos históricos.....	266
10.4.4.2. Empleo de costos predeterminados	268
10.5. Casos prácticos	278
10.5.1. Caso de aplicación práctica Nº 1. Metalúrgica	278
10.5.2. Caso de aplicación práctica Nº 2. Clínica	286
10.5.3. Caso de aplicación práctica Nº 3. Empresa Hotelera	297
10.5.4. Caso de aplicación práctica Nº 4. Organismo Administración Pública	308
10.5.4.1. Identificar y definir los centros de costos ...	308
10.5.4.2. Identificar principales componentes de costos.....	310
10.5.4.3. Asignación de costos	311
10.5.4.4. Identificación de bases de prorrateo	312
10.5.4.5. Resolución del caso práctico	313
10.5.4.5.1. Premisa	313

10.5.4.5.2. Datos del Organismo	314
10.5.4.5.3. Costos del Organismo.....	314
10.5.4.5.3.1. Mano de obra.....	314
10.5.4.5.3.2. Suministros y bienes de consumo	315
10.5.4.5.3.3. Costos de servicios exteriores.....	315
10.5.4.5.3.4. Amortizaciones.....	316
10.5.4.5.3.5. Otras consideraciones	317
10.5.4.6. Asignación de Costos	317
10.5.4.7. Control de gestión.....	324
10.5.4.7.1. Indicadores de cumplimiento.....	325
10.5.4.7.2. Análisis de ociosidad	325
10.5.5. Identificación de los costos con la unidad de costeo	325
10.5.5.1. Los costos directos de los centros productivos son los siguientes	326
10.5.5.2. Determinación de costos unitarios por informe	327
10.5.6. Conclusiones	328
10.6. Resumen	329

CAPITULO XI**MODELOS DE COSTEO Y SISTEMAS DE COSTOS**

11.1. Introducción.....	333
11.2. Noción de sistema de costos	333
11.2.1. Costo computable	336
11.2.1.1. Proposiciones generales más acostumbradas	338
11.2.2. Funciones posibles de la determinación del costo..	338
11.2.3. Costo del Sistema de Costos.....	338
11.2.3.1. Grados de integración	339
11.2.3.1.1. Nulo (cálculo extracontable).....	339

11.2.3.1.2. Subsidiario (las transacciones se procesan en un subsistema anexo específico de costos desde el cual se transfieren con cierta síntesis al Sistema Contable Central)	339
11.2.3.1.3. Completo (las transacciones inherentes se procesan por el Subsistema Contable de Costos enraizado plenamente en el Sistema Contable Central)	339
11.2.3.1.3.1. Simples	340
11.2.3.1.3.2. Integrales	340
11.3. Características de los sistemas de costos	341
11.3.1. Modalidades según la configuración de la actividad	341
11.3.1.1. Modalidad por Ordenes	342
11.3.1.2. Modalidad por Procesos	342
11.3.1.3. Comparación de rasgos sustanciales	343
11.3.1.3.1. Procesos de integración	344
11.3.1.3.2. Procesos de desintegración	344
11.3.1.4. Excepciones	344
11.3.2. Momento en que se establecen o determinan los costos	345
11.3.2.1. Determinación de Costos en Base Histórica	345
11.3.2.2. Determinación de Costos en Base Predeterminada	345
11.3.2.2.1. Estimados	347
11.3.2.2.2. Estándar	347
11.3.2.3. Caso singular: Normalizados	348
11.3.2.3.1. Normalizados como costos predeterminados	349
11.3.2.3.2. Normalizados como costos históricos	349
11.3.2.4. Sintetizando	350
11.3.3. Concepciones de costeo	350
11.3.3.1. Costeo completo o por absorción	351

11.3.3.2. Costeo variable.....	351
11.3.3.3. Exposición de los resultados.....	352
11.3.3.3.1. Exposición típica a costeo completo o por absorción.....	353
11.3.3.3.2. Exposición típica a costeo variable	353
11.3.3.3.3. Exposición alternativa	354
11.3.3.3.4. Diferencias sustantivas entre las con- cepciones de costeo	354
11.3.4. Modelos de costeo	355
11.3.4.1. Modelo absorción resultante	355
11.3.4.2. Modelo absorción estimado	356
11.3.4.3. Modelo absorción normalizado.....	357
11.3.4.4. Modelo absorción estándar	359
11.3.4.5. Modelo variable resultante	360
11.3.4.6. Modelo variable estimado	361
11.3.4.7. Modelo variable normalizado.....	363
11.3.4.8. Modelo variable estándar	364
11.3.5. Métodos de valuación del flujo de costos.....	365
11.3.5.1. Métodos tradicionales	366
11.3.5.2. Criterios de valores corrientes.....	367
11.3.6. Resumen	367
11.3.6.1. Flujo genérico de costos.....	367
11.3.6.2. Características de todo sistema de costos...	368
11.4. Resumen	368

CAPITULO XII

GASTOS DE COMERCIALIZACION

12.1. Introducción.....	371
12.2. Alcance según los distintos tipos de organización	373
12.3. El proceso de definición de la función comercial	374
12.3.1. Desarrollo de un plan comercial	375
12.3.1.1. Definición del objetivo de mercado	376

	Pág.
12.3.1.2. La estrategia competitiva	377
12.3.1.3. Desarrollo de una mezcla comercial o “marketing mix”	378
12.3.2. El modelo de las 4 p.....	378
12.3.2.1. Producto	379
12.3.2.2. Plaza	379
12.3.2.3. Promoción	380
12.3.2.4. Precio.....	380
12.3.3. La tarea del área comercial	381
12.4. Análisis contable y extracontable de los costos de la función comercial.....	382
12.4.1. La logística comercial	384
12.4.2. ¿Costo o gasto comercial?	384
12.4.3. Clasificación	385
12.4.3.1. Según la naturaleza de la erogación	385
12.4.3.2. Según el producto o línea de producto con el que se relaciona la erogación	390
12.4.3.3. Según el territorio, zona ó agencia de venta	392
12.4.3.4. Según el canal de comercialización	393
12.4.3.5. Según la ruta de entrega del pedido	395
12.4.3.6. Según el tipo de cliente	395
12.4.3.7. Según el medio de pago	396
12.4.3.8. Otras formas posibles	396
12.4.3.8.1. Según el tamaño del pedido.....	396
12.5. Bases de distribución de costos indirectos	397
12.5.1. Análisis por productos.....	398
12.5.2. Análisis por territorio.....	399
12.5.3. Análisis por ruta de entrega	399
12.5.4. Análisis por canales de comercialización	400
12.5.5. Análisis por número de vendedores.....	400
12.5.6. Análisis por función y naturaleza	400
12.6. Caso práctico	400
12.6.1. Ejercicio práctico sobre costos de la función comercial	400

	Pág.
12.6.2. Solución	403
12.7. Resumen	406

CAPITULO XIII

COSTOS FINANCIEROS

13.1. Introducción.....	409
13.2. Concepto.....	410
13.3. Enfoques según contabilidad tradicional y contabilidad de gestión	411
13.4. Componentes y determinación del costo financiero	413
13.5. Afectación del cargo financiero a costo y/o resultados....	415
13.6. Consideración del costo financiero en costos unitarios...	420
13.7. Casos prácticos.....	421
13.7.1. Caso Mika Pital	421
13.7.2. Caso Uno x Uno	425
13.8. Resumen	429

CAPITULO XIV

GASTOS ADMINISTRATIVOS

14.1. Introducción.....	431
14.2. Concepto.....	432
14.3. Consideraciones sobre si se trata de un costo o gasto	432
14.4. Cargos activables. Caso de los gastos de organización y reorganización	433
14.5. Organigrama de una gerencia administrativa. Variantes según distintas actividades. Circuitos administrativos	433
14.6. Plan de cuentas de los gastos administrativos. Manual de cuentas	435
14.7. Detalle de los gastos administrativos según Anexo "H" de los EECC	437
14.8. Tratamiento contable. Forma de registración (incurridos, normalizados o estándar)	438

14.9. Presupuestación de los gastos administrativos.....	438
14.10. Control de gastos. Formas posibles de reducción.....	438
14.11. Análisis de los gastos administrativos aplicando las distintas clasificaciones conocidas	439
14.12. Análisis por naturaleza del gasto y por funciones. Contabilidad por area de responsabilidad	441
14.13. Asignación de gastos administrativos por producto o línea de producto	441
14.14. Casos especiales.....	441
14.14.1. Tercerización.....	441
14.14.2. Reestructuraciones	442
14.15. Resumen	443

CAPITULO XV

PLANEAMIENTO

15.1. Introducción.....	445
15.2. Prerrequisitos del planeamiento.....	447
15.3. Misión, visión y valores	449
15.3.1. Misión.....	449
15.3.2. Visión.....	450
15.3.3. Valores	451
15.4. Planeamiento	453
15.4.1. Conceptos básicos	453
15.4.2. Concepto de estrategia.....	455
15.5. Horizonte del planeamiento.....	456
15.6. Características del planeamiento	457
15.6.1. Características en general.....	457
15.6.2. Características de las decisiones en el sistema de planeamiento	457
15.7. Situación o condiciones del contexto y su influencia en las decisiones	458
15.7.1. Decisiones en condiciones de certeza.....	458
15.7.2. Decisiones en condiciones de riesgo.....	458

	Pág.
15.7.3. Decisiones en condiciones de incertidumbre	458
15.8. Planeamiento proactivo y reactivo	459
15.8.1. Planeamiento proactivo.....	459
15.8.2. Planeamiento reactivo	459
15.9. Tipos o niveles de planeamiento	459
15.9.1. Tipos o niveles.....	459
15.9.2. Planeamiento estratégico	459
15.9.3. Planeamiento táctico	461
15.9.4. Planeamiento operativo.....	462
15.9.5. Funcionamiento del planeamiento	462
15.10. Método de evaluación estratégica: análisis FODA	463
15.10.1. FODA: Análisis interno de la empresa: fortalezas y debilidades.....	463
15.10.2. Análisis externo (del contexto): Oportunidades y amenazas	465
15.10.2.1. Mercado	465
15.10.2.2. Competencia	465
15.10.2.3. Acción gubernamental	466
15.10.2.4. Síntesis de las acciones principales que dispara el FODA.....	466
15.10.3. La información en el planeamiento	467
15.11. Definición de objetivos, metas y estrategias.....	467
15.11.1. Definición de objetivo.....	467
15.11.1.1. Objetivos cuantitativos: se desprenden del análisis FODA	468
15.11.1.2. Objetivos cualitativos	469
15.11.2. Metas y políticas	470
15.11.2.1. Metas	470
15.11.2.2. Políticas.....	470
15.11.3. Estrategias	471
15.11.4. Algunas variables controlables y no controlables en el planeamiento.....	472
15.11.4.1. Variables no controlables invertir con punto posterior	472

	Pág.
15.11.4.2. Variables controlables.....	473
15.11.5. Flujograma de planeamiento.....	475
15.11.6. La gestión en la empresa - premisas básicas para la preparación del plan	476
15.12. Planeamiento táctico	476
15.13. Planeamiento operativo. Presupuesto	477
15.13.1. Relación del presupuesto con el planeamiento estratégico y táctico.....	477
15.13.2. Concepto de presupuesto.....	478
15.13.3. Ambito o campo de presupuesto	479
15.13.4. Condiciones necesarias o requisitos	480
15.13.5. Ventajas e inconvenientes	480
15.13.6. Enfoque de administración para la elaboración presupuestaria	481
15.13.6.1. Enfoque ascendente	481
15.13.6.2. Enfoque descendente	481
15.13.6.3. Enfoques intermedios	482
15.13.7. Esquema sistema presupuestario	483
15.13.8. Flujograma de presupuesto: Ejemplo	484
15.13.9. Secuencia global y cronograma de tareas.....	485
15.13.9.1. Secuencia global	485
15.13.9.2. Cronograma de tareas.....	486
15.13.10. Modalidades que puede adoptar el sistema presupuestario	487
15.13.11. Pasos a cumplir en la elaboración presupuestaria	488
15.13.12. Análisis del contexto y del entorno.....	488
15.13.13. Indicadores macroeconómicos.....	488
15.13.13.1. Consideraciones generales	488
15.13.13.2. Ordenamiento según objetivos. Clasificación	489
15.13.13.2.1. Módulo sobre Desempeño de variables macro	491
15.13.13.2.2. Producto Bruto Interno.....	491
15.13.13.2.3. Producto Bruto Nacional	492

15.13.13.2.4. Distribución del ingreso	493
15.13.13.2.5. Consumo	493
15.13.13.2.6. Evolución de Precios (Medición de la inflación).....	494
15.13.13.2.7. Ahorro	494
15.13.13.2.8. Inversión bruta interna	495
15.13.13.2.9. Balanza comercial: Nivel de exportaciones e importaciones	495
15.13.13.2.10. Cuenta corriente	495
15.13.13.3. Módulo sobre solvencia fiscal	496
15.13.13.4. Módulo sobre situación monetaria	497
15.13.13.4.1. Reservas B.C.R.A.	497
15.13.13.4.2. Base Monetaria	497
15.13.13.4.3. Depósitos y Préstamos en Entidades Financieras	498
15.13.13.4.4. Tipo de Cambio.....	499
15.13.13.4.5. Nivel de Tasas	500
15.13.13.5. Módulo Nivel Ocupacional.....	501
15.13.13.5.1. Tasas de actividad	501
15.13.13.6. Evaluación global y evolución del riesgo país	501
15.13.14. Metas y políticas o indicadores microeconómicos	502
15.13.15. Elaboración del Presupuesto a partir de los Presupuestos parciales	503
15.13.15.1. Presupuesto de ventas	503
15.13.15.2. Presupuesto de stock	504
15.13.15.3. Presupuesto de producción	504
15.13.15.4. Presupuesto de consumos de Materia Prima	504
15.13.15.5. Presupuesto de compras de Materia Prima	504
15.13.15.6. Presupuesto de MOD + Cs. Ss.	505
15.13.15.7. Presupuesto de Carga Fábril Variable (CFV).....	505

15.13.15.8. Presupuesto de Carga Fabril Fija (CFF)...	505
15.13.15.9. Presupuesto de Gastos Variables de Comercialización y Administración	505
15.13.15.10. Presupuesto de Gastos Fijos de Comercialización y Administración.....	505
15.13.15.11. Presupuesto de inversiones de capital (Bienes de uso)	506
15.13.15.12. Presupuesto de costo del producto.....	506
15.13.15.13. Presupuesto de costos financieros (incluyendo los resultados financieros positivos).....	506
15.13.16. Elaboración del presupuesto económico y financiero.....	507
15.13.16.1. Presupuesto económico	507
15.13.16.2. Presupuesto financiero	508
15.13.16.3. Estados Contables Proyectados	508
15.13.17. Valorización del presupuesto.....	509
15.13.17.1. Presupuesto en moneda fija.....	509
15.13.17.2. Presupuesto en moneda corriente.....	509
15.13.17.2.1. Según índice general de precios.....	509
15.13.17.2.2. Según índice específico de precios.....	510
15.13.17.3. Presupuesto en moneda extranjera	510
15.13.17.3.1. Presupuesto en moneda extranjera fija	510
15.13.17.3.2. Presupuesto en moneda extranjera corriente	510
15.13.18. Casos prácticos	510
15.13.18.1. Caso práctico: base sólo en moneda fija	511
15.13.18.2. Ejercicio Integral de Presupuesto Empresa Industrial en moneda base y en moneda corriente	513
15.13.18.2.1. Datos del ejercicio.....	513
15.13.18.2.2. Planilla de Costos de Producción	514

	Pág.
15.13.18.2.3. Presupuesto de Ventas.....	515
15.13.18.2.4. Política de Cobranzas	516
15.13.18.2.5. Presupuesto de Producción y Política de Stocks.....	516
15.13.18.2.6. Otros datos	516
15.13.19. Experiencia sobre el proceso de planificación en el sector privado en la República Argentina.....	545
15.13.20. Presupuesto en el sector público	546
15.13.20.1. Presupuesto Nacional.....	546
15.13.20.2. Elaboración del presupuesto.....	547
15.13.20.3. Ejecución presupuestaria.....	548
15.13.20.4. Modificaciones presupuestarias.....	549
15.13.20.4.1. Base legal	550
15.13.20.4.2. Niveles de aprobación	550
15.13.20.4.3. Requisitos	551
15.13.20.4.4. Modificaciones presupuestarias en el Poder Legislativo y en el Poder Judicial	551
15.13.20.5. Evaluación de la ejecución presupuestaria	552
15.13.20.5.1. Elementos conceptuales básicos	553
15.13.20.6. Sistema de contabilidad gubernamental	554
15.13.20.7. Organos de control	556
15.13.20.7.1. Auditoría Interna (Sindicatura General de la Nación).....	556
15.13.20.7.2. Auditoría Externa (Auditoría General de la Nación).....	556
15.14. Resumen	558

CAPITULO XVI

INDICES O INDICADORES DE GESTION

16.1. Concepto.....	561
16.2. Aspectos importantes a tener en cuenta para su elabora- ción	561

16.3. Metodología de análisis.....	562
16.3.1. Análisis horizontal o tendencial	562
16.3.2. Análisis vertical o estructural.....	563
16.4. Tipo de indicadores	563
16.4.1. Indicadores económicos	563
16.4.2. Indices financieros	565
16.4.3. Indices patrimoniales	567
16.4.4. Indices de rotación.....	569
16.4.5. Valor Económico Agregado (EVA)	571
16.5. Consideraciones sobre el análisis de Estados Contables en contextos inflacionarios	572
16.6. Caso práctico: indicadores de gestión.....	573

CAPITULO XVII

COSTO PARA LA TOMA DE DECISIONES. EL PROCESO DECISORIO Y LOS COSTOS

17.1. Introducción.....	577
17.2. Costeo Variable (costeo marginal).....	578
17.3. El sistema de equilibrio: elementos integrantes.....	580
17.3.1. Factores que inciden sobre los ingresos.....	580
17.3.1.1. El volumen de las ventas	581
17.3.1.2. Los precios de venta	582
17.3.1.3. La mezcla de las ventas.....	582
17.3.1.4. Los componentes financieros	582
17.3.2. Factores que inciden sobre los costos, según su grado de variabilidad	583
17.3.2.1. Costos variables.....	583
17.3.2.2. Costos fijos	584
17.4. Condiciones básicas que debe reunir el sistema de equilibrio.....	585
17.4.1. Nivel de referencia o rango de relevancia	585
17.4.2. Mantenimiento de las variables que intervienen en el cálculo del punto de equilibrio.....	586

17.5. Punto de Equilibrio: Concepto.....	586
17.5.1. Punto de equilibrio en volumen físico.....	587
17.5.2. Punto de equilibrio en términos monetarios	587
17.5.3. Algunas aplicaciones.....	587
17.6. Modelos de representación del punto de equilibrio	590
17.6.1. Modelo clásico o gráfico de Rautenstrauch	591
17.6.2. Gráfico de Knoepfel	594
17.6.3. Gráfico de la recta resultado-volumen.....	596
17.6.4. Gráfico estocástico.....	598
17.6.5. Gráfico poligonal.....	598
17.6.6. Reemplazo total	600
17.7. Algunos conceptos importantes en el análisis marginal ..	601
17.7.1. Contribución marginal	601
17.7.2. Índice de contribución marginal (conocida también como relación U/V)	602
17.7.3. Margen de seguridad.....	603
17.7.4. Coeficiente de variabilidad (razón de recuperación)	604
17.7.5. Margen de marcación	605
17.7.6. Costos erogables	607
17.7.7. Punto de cierre.....	608
17.7.8. Punto de equilibrio para situaciones de producción múltiple.....	609
17.8. Decisiones sobre la mezcla óptima de productos	610
17.8.1. Producción múltiple sin condicionamiento técnico	610
17.8.2. Producción múltiple condicionada técnicamente...	615
17.8.3. Producción múltiple con costos fijos de capacidad específicos o directos	615
17.9. Ingresos y costos diferenciales.....	616
17.9.1. Vinculación con el planeamiento	616
17.9.2. Origen del análisis diferencial.....	616
17.9.3. Costo diferencial - concepto	616
17.9.3.1. Pensamiento diferencial	616
17.9.4. Cuestiones a tener en cuenta.....	617

	Pág.
17.9.4.1. Identificación de la unidad de costeo	617
17.9.4.2. Concepto de datos relevantes	618
17.9.4.3. Origen y procesamiento de los datos relevantes.....	618
17.9.4.4. Horizonte temporal que se toma en cuenta	619
17.9.4.5. Concepto de costo de oportunidad.....	619
17.9.4.6. Concepto de costo hundido	620
17.9.5. Decisiones más frecuentes	620
17.9.5.1. Decisiones sobre la mezcla de productos..	620
17.9.5.2. Artículos de mayor rentabilidad.....	621
17.9.5.3. Artículos de mayor contribución marginal, Situaciones con contribución marginal ne- gativa	621
17.9.5.4. Artículos de mayor beneficio por línea	624
17.9.5.5. Abastecimiento mediante fuentes externas e instalaciones ociosas.....	624
17.9.5.6. Hacer o comprar	624
17.9.5.7. Alquilar o comprar	625
17.9.5.8. Invertir, comprar o fabricar	626
17.9.5.9. Suprimir producto o línea de producción..	626
17.9.5.9.1. Planteo	627
17.9.5.9.2. Solución	627
17.9.5.10. Lanzamiento de nuevos productos	628
17.9.5.11. Reemplazo de máquinas y equipos	628
17.9.5.12. Determinación de Precios	631
17.9.5.12.1. Concepto	631
17.9.5.12.2. Pasos para la fijación de precios	631
17.9.5.12.3. Factores condicionantes del precio	631
17.9.5.12.4. Determinación de la demanda (potencial de ventas).....	632
17.9.5.12.5. Elasticidad de la demanda	632
17.9.5.12.6. Distintos tipos de precios	633

17.9.5.12.7. Métodos para la determinación de precios.....	634
17.9.5.12.8. Uso de costo completo o costeo variable.....	635
17.9.5.13. Determinación del nivel óptimo de operación	636
17.9.5.14. Aprovechamiento de los costos fijos de capacidad	637
17.10. Resumen	639

CAPITULO XVIII

CONTROL DE GESTIÓN Y TABLERO DE COMANDO

18.1. Introducción.....	641
18.1.1. Concepto de control	642
18.1.2. Control de gestión.....	643
18.1.2.1. Control presupuestario	645
18.1.2.1.1. Elementos de un sistema de control.....	647
18.1.2.1.2. Ejercicios sobre Control Presupuestario	655
18.2. La medición en la era de la información.....	676
18.2.1. Implementar la estrategia	680
18.2.2. Alinear la estrategia: "de arriba hacia abajo"	683
18.2.3. Aprendizaje estratégico	683
18.3. Tablero de control o comando	684
18.3.1. Concepto	684
18.3.2. Objetivos	685
18.3.3. Antecedentes.....	685
18.3.4. Razones que justifican su utilización.....	686
18.3.5. Jerarquía de tableros.....	686
18.3.5.1. Tablero de Comando Operativo.....	687
18.3.5.2. Tablero de Comando Directivo	688

	Pág.
18.3.5.3. Tablero de Comando Estratégico.....	689
18.3.5.4. Tablero de Comando Integral.....	692
18.3.6. Pasos previos a la construcción de un Tablero de Comando	692
18.3.7. Construcción del Tablero de Comando.....	694
18.4. Elementos del tablero de comando.....	694
18.4.1. Definición de áreas claves a monitorear.....	695
18.4.2. Concepto de indicador. Selección de indicadores ..	696
18.4.3. Cuadro de Mando Integral. Perspectivas.....	697
18.4.3.1. Perspectiva financiera.....	698
18.4.3.2. Perspectiva clientes	698
18.4.3.3. Perspectiva procesos internos	699
18.4.3.4. Perspectiva aprendizaje y crecimiento.....	701
18.5. Resumen	705

CAPITULO XIX

NUEVAS TECNICAS DE GESTION Y LA REDUCCION DE COSTOS

19.1. Introducción.....	707
19.2. Cuadro comparativo de nuevas técnicas de gestión vs. técnicas tradicionales.....	719
19.3. Calidad: concepto	720
19.3.1. Normas ISO. Versión 9000.....	721
19.3.2. Estadísticas.....	726
19.4. Costos de calidad	726
19.5. Clasificación de los costos.....	727
19.5.1. Costos de calidad.....	727
19.5.1.1. Costos de Prevención	727
19.5.1.2. Costos de evaluación.....	728
19.5.2. Costos de no calidad.....	729
19.5.2.1. Costos por fallas internas.....	729
19.5.2.2. Costos por fallas externas	730

	Pág.
19.6. Administración de la calidad	731
19.7. Elaboración de indicadores	733
19.8. Reingeniería	734
19.8.1. Marco referencial.....	735
19.8.2. Reingeniería: concepto	735
19.8.3. Aspectos varios a considerar para seleccionar un proceso a diseñar	736
19.8.3.1. Reconstrucción de los procesos.....	737
19.8.3.2. Algunos de los cambios que ocurren al rediseñar procesos	737
19.8.3.3. Razones de la aparición de la reingeniería	738
19.8.4. Principios de la reingeniería.....	740
19.8.5. El Proyecto de reingeniería.....	740
19.8.5.1. Análisis de situación.....	740
19.8.5.2. Dirección de un proyecto.....	742
19.8.5.3. Reingeniería	742
19.8.5.4. Planteo estratégico	742
19.8.5.5. Procesos.....	743
19.8.5.5.1. Procesos operativos.....	744
19.8.5.5.2. Procesos directivos y de apoyo...	744
19.8.5.6. Rediseño de los procesos	745
19.8.5.6.1. Implementación.....	745
19.8.5.6.2. Consecuencias del rediseño.....	746
19.8.6. Razones frecuentes del fracaso de la reingeniería...	747
19.9. A.B.M. / A.B.C.	748
19.9.1. Concepto de A.B.M. / A.B.C.	748
19.9.2. Concepto de actividad	753
19.9.3. Inductores, generadores de costo o cost-drivers.....	756
19.9.4. Metodología A.B.C.....	758
19.9.5. Etapas para el diseño de los modelos de costos A.B.C.....	759
19.10. Just in time (J.I.T.) Justo a tiempo.....	760
19.10.1. Concepto	760

19.10.2. Sistema de empuje y de arrastre	762
19.10.3. Desventajas del J.I.T.	763
19.11. Tercerización	764
19.11.1. Caso práctico	767
19.12. Benchmarking	768
19.12.1. Concepto	768
19.12.2. Aplicación de benchmarking.....	769
19.12.3. Diferentes tipos de benchmarking	771
19.12.4. Límites a la aplicación	772
19.13. Costeo objetivo	773
19.14. Otras técnicas. Contabilidad del throughput	774
19.15. Resumen	775

CAPITULO XX

ESTRATEGIAS DE REDUCCION DE COSTOS

20.1. Introducción.....	777
20.2. Elementos a considerar para llevar adelante una reducción de costos.....	778
20.3. Situación del contexto internacional y nacional	779
20.4. Condiciones a observar en un plan de reducción de cos- tos.....	780
20.5. Metodología para implementar un sistema de reducción de costos.....	781
20.5.1. Planeamiento	781
20.5.2. Ejecución o implementación.....	782
20.5.3. Control.....	782
20.6. Estrategias de reducción de costos desde el área de negocios	782
20.7. Aspectos básicos a considerar para implementar una ERC.....	784
20.7.1. Uso de la Capacidad (Nivel de Actividad)	784
20.7.2. Estructura de Costos – Economía de Escala	785

20.7.3. Negocios que comparten costos por Intangibles.....	791
20.8. Otros aspectos basicos a considerar para una ERC	795
20.8.1. Los Requerimientos de los consumidores	795
20.8.2. La marca	796
20.8.3. El mix de los productos.....	797
20.8.4. Los canales de distribución	799
20.8.5. La modalidad de producción	800
20.9. Claves en el área de negocios para el éxito de una reduc- ción	800
20.10. Cuestionario.....	801
20.11. Reflexiones finales.....	804
Bibliografía.....	807