



ÍNDICE

Palabras preliminares.....	11
Prólogo a la 2° edición.....	13

CAPÍTULO I

Hacia una conciencia exportadora. Reflexiones y comentarios

1. Preliminar.....	37
2. Todo comenzó con la revolución industrial.....	40
3. Acontecer internacional.....	41
4. Las revoluciones silenciosas.....	45
5. El rol del Estado. Las políticas de gobierno.....	49
6. La empresa.....	51
7. Las PyMES argentinas y las exportaciones.....	60
8. Conclusión.....	63

CAPÍTULO II

La decisión de exportar. Organización y control

1. La decisión de exportar.....	67
2. Departamento u Oficina de Comercio Exterior.....	71
A) Introducción.....	71
B) Nivel organizativo.....	72
C) Actividades.....	73

- a) El gerente de comercio exterior.....74
- b) Esquema de la gestión.....75

CAPÍTULO III

La negociación comercial

- 1. El comercio exterior y la empresa.....77
- 2. Cómo negociar.....80
 - A) La negociación por vía de Internet.....83
 - B) Cómo negociar en línea.....84
 - C) Ventajas y desventajas de la negociación electrónica.....85
- 3. Conclusión.....85

CAPÍTULO IV

Los mercados externos

- 1. Estudio e investigación.....87
 - A) Introducción.....87
 - a) El proyecto exportador.....87
 - b) El mercado externo.....92
 - B) El Perfil de Mercado.....93
 - C) Contenido.....94
 - D) Modelo de Perfil de Mercado que realiza la
Fundación Exportar: mercado coreano de vinos.....96
 - E) La compra de productos en el exterior.....104
 - a) Determinar claramente el producto a ser demandado.....104
 - b) A qué mercado dirigirse.....105
 - c) Dónde obtener información.....106
- 2. Canales de distribución.....108
 - A) Introducción.....108
 - B) Formas de exportar.....111
 - a) Exportaciones realizadas directamente por la empresa.....112
 - 1) Distribuidores de la empresa.....112
 - 2) Agente exclusivo de la empresa.....112
 - 3) Centro de distribución.....113

G) Requisitos de origen.....	132
H) El precio.....	132
I) Limitaciones del precio FOB.....	133
J) Moneda.....	134
K) Forma de pago.....	135
L) Lugar y plazo de entrega.....	135
M) Cantidad. Descuentos.....	136
N) Embalajes.....	137
Ñ) Vigencia de la Oferta.....	137
O) Otras informaciones.....	137
4. El Contrato de Compraventa Internacional de Mercaderías.....	138
A) Consideraciones generales.....	138
B) La renegociación de los contratos.....	142
C) Lista de verificación de acuerdos.....	143
D) Renegociaciones: recordatorio esencial.....	144

CAPÍTULO VI

El Precio de Exportación. Política de Precios

1. Introducción.....	147
2. Precios y política de precios.....	148
3. Política y objetivos de mercado.....	150
A) Madurez.....	153
B) El oligopolio.....	153
4. Los costos.....	154
5. El beneficio marginal.....	155
6. Integración del Precio de Venta.....	158
7. Precios, empresas y mercados.....	159
A) Introducción.....	159
B) Precios en función de los costos.....	162
C) Precios en función de la demanda.....	162
D) Precio en función de la competencia.....	164
E) Discriminación de precios.....	164
8. Análisis y cálculo del costo y precio del producto para exportación.....	165

4) Centro de producción.....	113
b) Exportaciones realizadas indirectamente por la empresa.....	114
I) Por empresas del país del exportador.....	114
1) Agente independiente.....	114
2) Agentes de Compra.....	114
3) Exportador independiente.....	115
4) Piggy-Back.....	115
II) Por empresas extranjeras.....	115
1) Agentes.....	115
2) Distribuidores.....	116
3) Tradings. Empresas de Comercialización Internacional.....	116
4) Franchising.....	117
c) Exportaciones conjuntas.....	117
1) Agrupaciones de colaboración empresaria.....	117
2) Uniones Transitorias de Empresas.....	118
3) Cooperativa de Comercio Exterior.....	118
4) Consorcios de exportación.....	119
d) Ventas de exportación directa versus Intermediarios.....	119

CAPÍTULO V

La Oferta o Cotización Internacional

1. Introducción.....	123
2. Propuesta comercial.....	124
A) Irrevocabilidad. Aceptación.....	125
B) Contraoferta.....	127
C) Plazo de aceptación.....	128
a) Aceptación tardía.....	129
b) Retiro de la aceptación.....	129
3. Oferta o Cotización Internacional: contenido.....	130
A) Soporte material.....	130
B) Presupuesto de toda Oferta.....	131
C) A quién dirigir la Oferta.....	131
D) Integración de la Oferta.....	131
E) Destinatario.....	132
F) El producto.....	132

A) Investigaciones previas a la determinación del Precio de Exportación.....	165
B) Costos y precios.....	166
9. Determinación del precio FOB de exportación.....	167
A) La condición de venta FOB. Fórmulas aplicables.....	168
B) Análisis y solución de casos prácticos.....	169
10. Integración del precio de exportación.....	177
11. Conclusión.....	178
12. Las cláusulas de precio. Características principales de los términos Incoterms versión 2000.....	179
EXW - En fábrica (... lugar convenido).....	179
FCA - Franco transportista (... lugar acordado).....	180
FAS - Franco al costado del buque (... puerto de carga convenido).....	180
FOB - Franco a bordo (... puerto de carga convenido).....	181
CFR - Coste y flete (... puerto de destino convenido).....	181
CIF - Coste, seguro y flete (... puerto de destino convenido).....	182
CPT - Transporte pagado hasta (... lugar de destino convenido).....	182
CIP - Transporte y seguro pagados hasta (... lugar de destino convenido).....	183
DAF - Entregadas en frontera (... lugar convenido).....	184
DES - Entregadas sobre buque (... puerto de destino convenido).....	184
DEQ - Entregadas en muelle (... puerto de destino convenido).....	185
DDU - Entregadas derechos no pagados (... lugar de destino convenido).....	185
DDP - Entregadas derechos pagados (... lugar de destino convenido).....	186

CAPÍTULO VII

Condiciones de entrega

1. Introducción.....	189
"Cargador"	189
"Entrega"	190
"Usual"	191
"Cargas"	191

"Puertos", "lugares", "puntos" y "locales".....	192
"Buque" y "nave".....	192
"Comprobación" e "inspección".....	193
2. El vendedor-exportador: la mercadería y los documentos.....	193
3. La entrega de la mercadería.....	194
A) Obligación de entrega.....	198
B) Condiciones de la entrega.....	201
C) Condiciones de entregas imposibles.....	204
4. Derechos del comprador.....	205
5. Incumplimiento del contrato.....	205
6. Resolución del contrato.....	206
A) Disminución de precio.....	207
B) Caso fortuito o fuerza mayor.....	208

CAPÍTULO VIII

Instrumentos Financieros Internacionales

1. Introducción.....	209
2. Instrumentos financieros.....	209
A) El cheque.....	210
B) La Orden de Pago.....	210
a) Secuencia de la Orden de Pago Documentaria.....	211
C) Documentos utilizables en la operación.....	212
D) Las cobranzas.....	212
a) Definición de cobranza.....	212
b) Partes que intervienen.....	213
c) Tipos de cobranza comercial.....	213
d) La cobranza documentaria o remesa.....	214
1) Procedimiento.....	214
2) Documentos: su entrega.....	214
e) Secuencia de una Cobranza Documentaria.....	215
f) Instrucciones de cobro (por separado).....	215
g) Presentación.....	217
h) Participación bancaria (resumen).....	218
1) Gestión bancaria.....	218
2) Responsabilidad de las instituciones bancarias.....	219

i) Letra de cambio (Draft).....	219
j) Operaciones con letras de cambio.....	220
k) Documentos, mercancías, servicios y prestaciones.....	221
l) Exoneración respecto a los actos del receptor de las instrucciones.....	222
m) Pago sin demora.....	222
n) Cargos y gastos.....	223
ñ) Remesa documentada y orden de pago.....	223
o) Partes involucradas y gestiones.....	224
E) Créditos documentarios.....	224
a) Régimen aplicable.....	224
b) Errores frecuentes.....	228
c) Lista de verificación.....	229
Secuencia de un crédito documentario, contra pago con transporte marítimo.....	231
d) Tipos de créditos documentarios.....	232

CAPÍTULO IX

Logística, transporte, envases y embalajes

1. Introducción.....	235
Evolución y alcances de la logística.....	236
2. Transporte Internacional de Mercaderías.....	237
A) Introducción.....	237
B) Documentos de transporte.....	238
C) Características de los documentos de transporte.....	239
D) Negociabilidad.....	241
3. El Conocimiento de Embarque.....	242
A) Características.....	242
B) Conocimiento: tipos y condiciones.....	244
C) La carta de garantía.....	246
D) Clases de conocimientos.....	246
E) El Conocimiento de Embarque y el banco.....	247
F) Los transbordos.....	247
G) Alternativas de los conocimientos.....	248
4. La "carta de porte aérea" o "guía aérea".....	248

A) Características.....	248
B) Obligaciones del transportista.....	249
C) Naturaleza jurídica de la guía.....	249
5. Informaciones contenidas en los documentos de transporte.....	250
6. El transportista.....	251
A) Concepto.....	251
a) Averías, retardos y pérdidas de bultos. Procedimientos.....	251
b) Daño aparente y no aparente.....	251
c) Daños. Determinación de responsabilidades.....	252
1) Transporte marítimo.....	252
2) Transporte aéreo y por carretera.....	252
3) Transporte por ferrocarril.....	252
4) Los límites de responsabilidad acordados por los Convenios Internacionales.....	253
5) Retardos: medidas a tomar e indemnizaciones.....	254
6) Pérdida total.....	255
B) Las tarifas.....	255
a) Las tarifas marítimas.....	255
1) Conferencia de fletes. Las bonificaciones.....	255
2) Otras situaciones.....	255
3) Contenedores y buques Roll-on/Roll-off.....	256
b) Tarifas aéreas.....	257
7. Los "Liner Terms".....	258
A) Condiciones aplicables.....	258
B) Contratación de la carga: condiciones.....	259
C) Fletes: condiciones de las líneas regulares ("Liner Terms") y FIO ("Free In and Out").....	260
D) Condiciones de la carga.....	261
E) Integración del flete.....	261
F) El flete "Liner Terms". Consideraciones previas a su contratación.....	262
a) Estadías y sobreestadías.....	263
b) Estadías o "Laytime" o "Tiempo de plancha".....	263
c) Sobreestadías.....	265
8. Integración del costo del transporte.....	266
9. El traslado de la carga.....	267
10. Elección del medio de transporte.....	268

11. Envases y embalajes.....	270
A) Definición.....	270
B) Concepción del embalaje.....	270
C) Normativa internacional.....	271
D) Disposiciones de las partes.....	272
E) Signos de la carga.....	272
a) Tratamiento de los envases y embalajes.....	273
1) Leyenda o grafismo.....	273
2) Relación contenedor-contenido.....	274
3) El material.....	274
4) La manufactura.....	274
5) Unitarización de las mercaderías.....	275
• La paleta de carga.....	275
• El contenedor.....	276
• Dimensiones y cargas útiles.....	277
6) Uso del contenedor.....	277
F) Los Incoterms.....	279
a) Container e Incoterms.....	279
b) Embalaje e Incoterms.....	280
c) El embalaje defectuoso.....	281
d) El embalaje y el seguro.....	281
e) Embalaje adecuado.....	282

CAPÍTULO X

Seguros, riesgos y coberturas

1. Seguros, riesgos y coberturas sobre mercaderías.....	283
A) Introducción.....	283
a) Finalidad.....	283
b) Definición.....	284
c) Tipos de riesgos.....	285
d) Riesgo asegurable. Principios básicos.....	286
B) El contrato.....	286
a) Formalización.....	287
b) Interpretación de las pólizas.....	287
C) Pólizas.....	288

a) La póliza flotante (EE.UU.) o abierta (G.B.).....	288
b) Póliza individual.....	289
c) El certificado provisorio.....	290
d) Otros tipos de póliza.....	290
D) Evaluación y costo del seguro.....	291
a) Evaluación del seguro.....	291
b) Elección de la cobertura apropiada.....	292
E) Costo del seguro.....	293
a) Fijación de la prima.....	293
b) Cálculo de la prima.....	295
F) Cláusulas.....	296
a) Consideraciones generales.....	296
b) La avería común y la avería gruesa.....	297
c) Situaciones que no cubre el seguro.....	297
d) Tipo de cláusulas.....	298
G) Diversas soluciones.....	303
a) Solución inglesa.....	303
b) Solución francesa.....	304
c) Diagrama de las cláusulas de seguro marítimo.....	304
1) Inglesas.....	304
2) Francesas.....	305
H) Riesgos diversos.....	306
a) Riesgos especiales.....	306
b) WRSCS.....	306
I) Importe a asegurar.....	307
J) Límites de las primas.....	308
K) El siniestro. Inspección y liquidación de averías	308
a) El siniestro.....	308
b) Acción del asegurado. Verificación del siniestro.....	309
c) Reclamación. Procedimientos y trámites.....	309
d) Liquidación. Reclamo (en unidades monetarias).....	311
e) Los gastos adicionales.....	312
f) Transportes terrestres.....	312
g) Transporte aéreo.....	313
h) Finalización de la cobertura.....	313
L) Elección del asegurador.....	313
M) Esquema de los contratos de seguros y de las pólizas.....	315

a) Contrato de seguros.....	315
b) Pólizas.....	315
2. El seguro de crédito a la exportación.....	316
A) Introducción.....	316
B) Objetivos y propósitos.....	316
C) Principios que regulan su funcionamiento.....	316
D) Productos y plazos.....	317
E) Coberturas.....	317
F) Riesgos comerciales.....	318
G) Obtención de la póliza.....	319
H) Evaluación del riesgo. Cobertura.....	319
I) Indemnizaciones.....	320
J) La prima.....	320
K) Los riesgos extraordinarios.....	321
L) Riesgos de fabricación.....	321
M) Exportación de obras.....	321

CAPÍTULO XI

El origen de las mercaderías

1. Concepto de normas de origen.....	323
2. Finalidad de las normas de origen.....	324
3. Criterios para establecer el origen.....	324
A) Criterio de producto obtenido totalmente.....	325
B) Criterio de transformación substancial.....	325
a) Criterio de cambio de clasificación (regla del salto de nomenclatura).....	325
b) Criterio de valor agregado (regla del porcentaje <i>ad valorem</i>).....	326
c) Criterio de operaciones de fabricación o transformación específicos.....	326
4. Las normas de origen y la oferta de productos.....	326

CAPÍTULO XII

El arbitraje comercial

1. Introducción.....	329
2. El arbitraje.....	329
3. La cláusula de arbitraje y los contratos.....	332
4. Cláusulas de la CCI.....	332
A) Cláusulas compromisorias institucionales.....	332
B) Cláusula modelo de la CNUDMI.....	333
C) Otros Centros de Arbitraje.....	333
5. Principales Acuerdos Internacionales.....	334

CAPÍTULO XIII

La propiedad intelectual

Introducción.....	335
Propiedad industrial.....	336
Los Signos.....	337
Transferencia.....	337
Equilibrio de derechos y obligaciones.....	337
El Acuerdo de la O.M.C.....	337
La propiedad intelectual y los contratos.....	339

CAPÍTULO XIV

La calidad

1. Introducción.....	343
2. Concepto.....	344
3. Beneficios de aplicar las ISO 9.000.....	346
4. Acuerdo de Obstáculos Técnicos al Comercio (OTC).....	346

CAPÍTULO XV

Documentos y trámites

1. Introducción.....	349
----------------------	-----

2. Clasificación de los documentos.....	349
3. Bancos, transportes y seguros.....	350
A) El transportista.....	350
B) Documentos del transporte.....	351
C) Documentos de seguros.....	351
4. Documentos originados por la operación de venta.....	352
A) Documentos comerciales.....	352
a) El Contrato de compraventa.....	352
b) La factura comercial.....	352
B) Documentos destinados al control de la mercadería.....	356

CAPÍTULO XVI

Sistema Tributario, Promocional y de Defensa Comercial

1. Tributos y Promociones.....	361
A) Introducción.....	361
B) Esquema Tributario y Promocional.....	362
a) Exportación.....	362
b) Importación.....	363
c) Análisis normativo.....	364
1) Las exportaciones.....	364
• Derecho de Exportación. El Valor Imponible.....	364
• Reintegros y reembolsos (adicionales).....	366
• Contratos de Exportación. Llave en Mano.....	368
• Bienes elaborados o semielaborados con materias primas ingresadas en admisión temporaria.....	368
• Área Aduanera Especial.....	368
• Reembolso adicional por utilización de puertos patagónicos.....	369
• El draw-back.....	369
2) Las Importaciones.....	370
• El valor de la aduana.....	370
• Derecho de importación.....	370
• Tasa de estadística.....	371
• Tasa por Comprobación de Destino.....	371
C) Impuestos nacionales.....	371

El Impuesto al Valor Agregado (IVA).....	371
1) Las importaciones.....	372
2) Alícuotas del IVA.....	372
3) La percepción adicional.....	372
4) Las exportaciones y el IVA.....	373
5) Impuesto a las Ganancias.....	373
6) Impuestos Internos.....	374
7) La exportación y los Impuestos Internos.....	375
8) La importación y los Impuestos Internos.....	375
9) Impuesto a los Ingresos Brutos.....	376
D) Total de desembolsos (costo de importación), de una importación definitiva de un país de extrazona.....	376
E) Restricciones no arancelarias.....	378
a) Concepto.....	378
b) Licencias de importación.....	379
c) Normas de origen.....	379
d) Normas técnicas.....	379
e) Normas sanitarias, fitosanitarias y zoonosanitarias.....	380
f) Restricciones cuantitativas a las importaciones.....	380
2. Instrumentos de defensa comercial.....	381
A) Dumping.....	382
a) Definición.....	382
b) El valor normal.....	383
c) Producto similar. Margen de dumping.....	384
1) Producto similar.....	384
2) Margen de dumping.....	384
• Falta de precio de exportación.....	384
• Comparación de precios.....	385
d) Consecuencias del dumping.....	385
e) El daño.....	385
1) Amenaza de daño.....	386
2) Retraso sensible.....	386
f) Denuncia del dumping y del daño.....	387
1) Rama de producción nacional.....	387
2) La investigación.....	387
g) Compromisos relativos a precios.....	388
h) Plazos	388

i) Margen de dumping. Determinación.....	389
j) Medidas provisionales.....	389
k) Retroactividad.....	389
l) Revisión.....	390
B) Subvenciones y medidas compensatorias.....	390
a) Introducción.....	390
b) Ámbito de aplicación.....	391
c) Concepto de subvención.....	391
d) Subvenciones prohibidas.....	391
e) Subvenciones lícitas.....	392
f) Subvenciones recurribles.....	392
g) Lista ilustrativa de subvenciones (Anexo I al Acuerdo).....	393
h) Medidas compensatorias.....	397
C) Acuerdo sobre salvaguardia.....	397
a) Concepto.....	397
b) Condiciones.....	397
c) Aplicación en la ALADI - Mercosur.....	399

CAPÍTULO XVII

La aduana. La Nomenclatura del Sistema Armonizado

1. La gestión aduanera.....	401
A) La función aduanera.....	401
a) Facultades.....	401
b) Los Incoterms y el despacho aduanero.....	402
c) Destinaciones aduaneras.....	403
1) Importación.....	403
2) Exportación.....	404
d) Ejemplos.....	404
e) Reimportación de mercaderías previamente exportadas.....	406
f) Prohibiciones.....	408
g) Régimen de muestras.....	409
B) Las zonas francas.....	410
2. Nomenclatura y clasificación arancelaria.....	411
A) Introducción.....	411
B) Las reglas generales para la interpretación del Sistema Armonizado.....	411

C) Notas Legales de Sección y de Capítulo.....	413
D) Las Notas Explicativas.....	413
E) La Nomenclatura.....	414
F) Ejemplos de Notas Legales de Secciones y Capítulos.....	414
a) Las Notas.....	414
b) La Sección.....	415
c) El Capítulo.....	415
d) Desarrollo del Capítulo 16.....	416
G) Estructura de la posición arancelaria.....	417
H) Nomenclatura del Sistema Armonizado.....	417
Índice de secciones y capítulos del SADCM.....	418
Sección I - Animales vivos y productos del reino animal.....	418
Sección II - Productos del reino vegetal.....	418
Sección III - Grasas y aceites animales o vegetales; productos de su desdoblamiento; grasas alimenticias elaboradas; ceras de origen animal o vegetal.....	418
Sección IV - Productos de las industrias alimentarias; bebidas, líquidos alcohólicos y vinagre; tabaco y sucedáneos del tabaco elaborados.....	419
Sección V - Productos minerales.....	419
Sección VI - Productos de las industrias químicas o de las industrias conexas.....	419
Sección VII - Plástico y sus manufacturas; caucho y sus manufacturas.....	420
Sección VIII - Pieles, cueros, peletería y manufacturas de estas materias; artículos de talabartería o guarnicionería; artículos de viaje, bolsos de mano (carteras) y continentes similares; manufacturas de tripa.....	420
Sección IX - Madera, carbón vegetal y manufacturas de madera; corcho y sus manufacturas; manufacturas de espartería o cestería.....	421
Sección X - Pasta de madera o de las demás materias fibrosas celulósicas; papel o cartón para reciclar (desperdicios y desechos); papel o cartón y sus aplicaciones.....	421
Sección XI - Materias textiles y sus manufacturas.....	421
Sección XII - Calzado, sombreros y demás tocados, paraguas, quitasoles, bastones, látigos, fustas, y sus partes; plumas	

preparadas y artículos de plumas; flores artificiales; manufacturas de cabello.....	422
Sección XIII - Manufacturas de piedra, yeso fraguable, cemento, amianto (asbesto), mica o materias análogas; productos cerámicos; vidrio y manufacturas de vidrio.....	422
Sección XIV - Perlas naturales (finas) o cultivadas, piedras preciosas o semipreciosas, metales preciosos, chapados de metal precioso (plaque) y manufacturas de estas materias; bisutería; monedas.....	422
Sección XV - Metales comunes y manufacturas de estos metales.....	423
Sección XVI - Máquinas y aparatos, material eléctrico y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, y las partes y accesorios de estos aparatos.....	423
Sección XVII - Material de transporte.....	423
Sección XVIII - Instrumentos y aparatos de óptica, fotografía o cinematografía, de medida, control o precisión; instrumentos y aparatos medicoquirúrgicos; aparatos de relojería; instrumentos musicales; partes y accesorios de estos instrumentos o aparatos.....	424
Sección XIX - Armas y municiones; sus partes y accesorios.....	424
Sección XX - Mercancías y productos diversos.....	424
Sección XXI - Objetos de arte o colección y antigüedades.....	424
I) Clasificación de una mercadería en la Nomenclatura del Sistema Armonizado: etapas.....	425
a) Merceológico.....	425
b) Lógico.....	426
c) Semántico.....	426

CAPÍTULO XVIII

Ferias y Exposiciones Internacionales

1. Características.....	427
2. Participación empresarial.....	428

3. El costo de participación.....	431
4. Conclusión.....	432

CAPÍTULO XIX

Secuencia Operativa de una operación definitiva de exportación-importación

Introducción.....	433
A) Gráfico secuencial de una operación de exportación-importación.....	436
Etapa 1 - Exportador (vendedor).....	437
Etapa 2 - Importador (comprador).....	437
Etapa 3 - Exportador (vendedor).....	438
Etapa 4 - Importador (comprador).....	438
Etapa 5 - Exportador (vendedor).....	440
Etapa 6 - Importador (comprador).....	440
Etapa 7 - Exportador (vendedor).....	441
Etapa 8 - El Despachante de Aduanas.....	441
Etapa 9 - Importador (comprador).....	442
Etapa 10 - Despachante de Aduanas.....	443
Etapa 11 - Exportador (vendedor).....	444
Etapa 12 - El banco corresponsal.....	444
Etapa 13 - El banco emisor.....	446
Etapa 14 - Importador (comprador).....	446
Etapa 15 - Despachante de Aduanas.....	446
Etapa 16 - Importador (comprador).....	447
Etapa 17 - Exportador (vendedor).....	447
Etapa 18 - Importador (comprador).....	448
Etapa 19 - Venta en condiciones CIF.....	448
Etapa 20 - Fin de la operación de exportación-importación.....	448
B) Secuencia gráfica de una operación de exportación-importación en condición FOB.....	449
C) Conclusión.....	451

CAPÍTULO XX

La Organización Mundial del Comercio (OMC)

1. Desde La Habana hasta Marrakech.....	453
2. Del GATT a la OMC.....	455
3. ¿Éxito o fracaso del GATT?.....	456
4. El Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT).....	457
5. Textos jurídicos: los acuerdos de la OMC.....	458
A) Introducción	459
B) Acuerdo por el que se establece la Organización Mundial del Comercio.....	459
C) Acuerdo general sobre aranceles aduaneros y comercio de 1994	460
• Entendimiento relativo a la interpretación del artículo XVII - Empresas comerciales del Estado.....	460
• Entendimiento relativo a la interpretación de los artículos XII y XVIII.B.....	460
• Entendimiento relativo a la interpretación del artículo XXIV Uniones aduaneras y zonas de libre comercio.....	461
• Entendimiento relativo a la interpretación del artículo XXV - Exenciones.....	461
• Entendimiento relativo a la interpretación del artículo XXVIII - Modificación de las listas anexas al Acuerdo General.....	461
• Entendimiento relativo a la interpretación del artículo XXXV - No aplicación del Acuerdo General.....	462
D) Protocolo de la Ronda Uruguay anexo al GATT de 1994.....	462
6. Acuerdos aprobados en la Ronda Uruguay.....	464
A) Acuerdo sobre la Agricultura	464
B) Acuerdo sobre medidas sanitarias y fitosanitarias	468
C) Acuerdo sobre los textiles y el vestido	469
D) Acuerdo sobre obstáculos técnicos al comercio	472
E) Medidas en materia de inversiones relacionadas con el comercio	473
F) Acuerdo relativo a la aplicación del artículo VI (antidumping).....	474

G) Acuerdo relativo a la aplicación del artículo VII (valoración en aduana).....	475
H) Acuerdo sobre inspección previa a la expedición.....	478
I) Acuerdo sobre las normas de origen.....	479
J) Acuerdo sobre Procedimientos para el Trámite de Licencias de Importación.....	479
K) Acuerdo de subvenciones y medidas compensatorias.....	480
L) Acuerdo de salvaguardias.....	483
M) Acuerdo general sobre el comercio de servicios.....	485
N) Acuerdo sobre los aspectos de los derechos de propiedad intelectual relacionados con el comercio, inclusive el comercio de mercancías falsificadas.....	490
Ñ) Entendimiento relativo a las normas y procedimientos por los que se rige la solución de diferencias.....	495
O) Mecanismo de Examen de las Políticas Comerciales.....	498
P) Decisión sobre el logro de una mayor coherencia en la formulación de la política económica a escala mundial.....	498
Q) Compras del sector público.....	499

CAPÍTULO XXI

La Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI)

1. Introducción.....	501
2. Características de los Acuerdos.....	502
A) Acuerdos de Alcance Parcial.....	502
B) Acuerdos de Alcance Parcial Comerciales.....	503
C) Acuerdos de Alcance Parcial de Complementación Económica.....	503
D) Acuerdos de Alcance Parcial Agropecuarios.....	504
E) Acuerdos de Promoción del Comercio.....	505
F) Otros Acuerdos.....	506
3. Países de Menor Desarrollo Económico Relativo.....	506
4. La Preferencia Arancelaria Regional: PAR.....	506
5. Clasificación de los países.....	508

CAPÍTULO XXII

Mercosur

1. Introducción.....	509
2. El GATT.....	509
3. Antecedentes.....	513
4. El AAPCE 18: Mercosur.....	514
5. La ALADI.....	517
6. Tratado de Asunción.....	518
A) Los Protocolos al Tratado de Asunción.....	519
B) Mercosur: organización internacional	519
C) La adopción y aplicación de las normas del Mercosur.....	522
7. Principios que fundamentan el Mercosur	525
8. Régimen de solución de controversias	526
9. La Unión Aduanera	526
10. Régimen de origen.....	527
11. Chile y Bolivia.....	529

Bibliografía.....	531
--------------------------	------------