

INDICE GENERAL

		Pá
r	ólogo	
	labras del Revisor Especial Dr. Néstor Bidegain	
a	abras preliminares del autor	X
	CAPÍTULO I	
	Introducción al enfoque hacia los ingresos	
	La anécdota que le dio origen al "Enfoque hacia los Ingresos" y algunas experiencias previas	
	Investigaciones en "Contabilidad General"	
	Investigaciones con colegas y el "time driven activity based costing"	
	Investigaciones sobre "ingresos" en la bibliografía de "costos"	
	Enfoques hacia los costos, hacia los ingresos y hacia los resultados	
	Conclusiones del Capítulo	
	Capítulo II	
	Introducción al modelo de generación	
	DE RESULTADOS PARA EMPRESAS INTENSIVAS EN MARKETING E INTANGIBLES - EL MODELO RB3	
	Introducción	
	El peligro de la simplificación de los modelos tradicionales de punto de equilibrio en empresas de marketing intensivo	-
	El enfoque hacia los ingresos en el Modelo RB1 para cálculos de puntos de equilibrio	2
	El nuevo modelo RB3 entrando de lleno en la época de los "intan-	
0	gibles" y las "finanzas"	
).	Conclusiones del Capítulo	-

		Pág
	CAPÍTULO III	
	CONCEPTOS ELEMENTALES DE LOS INGRESOS	
1.	Introducción	37
2.	Concepto de Ingresos	3
3.	Componente de los Ingresos	48
4.	El proceso de generar ingresos	53
5.	Conclusiones	60
	CAPÍTULO IV	
	CLASIFICACIONES DE INGRESOS	
1.	Introducción	
2.	Introducción	61
3.	Clasificación de los ingresos de acuerdo a su grado de estabilidad	61
J.	o permanencia	65
4.	Clasificación de Ingresos de acuerdo al recurso económico sacrifi- cado para obtenerlo - De acuerdo a los bienes o servicios vendidos	72
5.	Clasificación de ingresos según los "canales"	76
6.	Clasificación de los ingresos según la zona geográfica de las que provienen	78
7.	Clasificación de los ingresos de acuerdo a su significatividad	82
8.	Clasificación de ingresos de acuerdo a su variación frente a la inflación y tipo de cambio	84
9.	Clasificación de los Ingresos de acuerdo al grado de controlabilidad que tenga la empresa	87
10.	Clasificación de Ingresos según su "embolso"	90
	Clasificación de ingresos de acuerdo al tiempo para el que fueron calculados	93
12.	Matrices de Les	94
	Capítulo V	
	Comportamiento y asignación de ingresos	
1.	Introducción	95
2.	Comportamiento de Ingresos frente a diversas variables relacio-	
	nales	104
	2.1. Introducción y conceptos básicos	104
	2.2. Concepto y tipos de variables relacionales	100

INGRESOS.	UN	NUEVO	ENFOQUE	DE LOS	COSTOS	HACIA	LOS	INGRESOS	XIX
-----------	----	-------	---------	--------	--------	-------	-----	----------	-----

		Pág.
	2.3. Modelos de configuración de recursos productivos de las em-	11
	presas	115
	2.4. Metodología de estudio del comportamiento de costos a tra- vés de las variables relacionales y su adaptación a los ingresos	118
3.	Asignación de Ingresos a los Objetos de Ingresos	132
4.	Conclusiones del Capítulo	136
	CAPÍTULO VI	
	LOS INTANGIBLES Y EL CIERRE DEL MODELO RB3	
1.	Introducción	137
2.	Ingresando en el mundo de los intangibles	138
3.	Midiendo los costos de las categorías de los activos intangibles	142
4.	Puliendo algo más la información sobre los costos de los intangi-	
1.	bles	145
5.	Breve repaso del método de valoración de una empresa en mar-	
	cha	148
6.	Armando el Modelo RB3	155
7.	Conclusiones del Capítulo	162
	Apéndice I	
	LAS HERRAMIENTAS BÁSICAS DEL GERENTE FINANCIERO	
	DESDE EL ENFOQUE DE LOS INGRESOS	
1.	Introducción al juego de herramientas financieras básicas en las empresas	165
2.	Estado o Cuadro de Flujo de Fondos - De Gestión - Un repaso con	-1
	el enfoque hacia los ingresos	167
3.	Estado de "Calce" de Ingresos con Egresos	188
4.	Resumen del Apéndice I	198
	Country of a growing or marked documents	
	APÉNDICE II	
	CONTROL DE COSTOS E INGRESOS EN ENTORNOS	
	INFLACIONARIOS	
1.	Concepto de inflación	201
2.		
4.	dos) por inflación	202
3.	Los problemas del uso de la información de costos ajustados por el método de reexpresión contable	203

		Pág.
4.	Clasificación de los costos para la gestión en entornos inflaciona- rios y de tipo de cambios fluctuantes	205
5.	Construyendo un índice propio de incrementos de precios para la empresa	207
6.	Advertencia con algunos lineamientos o ideas pre-concebidas para entornos estables - los stocks mínimos	210
7.	Pautas para controlar costos en entornos de inflación	211
8.	Los ingresos y los entornos inflacionarios	211
9.	Conclusiones del apéndice	213