

Índice

Introducción: Economía e historia económica	13
---	----

PRIMERA PARTE

El mundo preindustrial

1. El crecimiento económico en la prehistoria y el mundo antiguo

1.1. La economía en la prehistoria	19
1.2. El surgimiento del Estado	22
1.3. Los imperios de la Antigüedad	22
1.4. El mundo mediterráneo y el Imperio Romano	23

2. La Europa preindustrial

2.1. Antes del año 1000	27
2.2. La expansión económica de los siglos XI a XIII	28
2.3. La crisis de los siglos XIV y XV	30
2.4. Expansión y recesión en los siglos XVI-XVII: de las rentas al mercado	33
2.4.1. La población	34
2.4.2. La agricultura	35
2.4.3. La industria	38
2.4.4. Los intercambios	43
2.5. Epílogo: En vísperas de la revolución industrial	66

SEGUNDA PARTE

El nacimiento de las sociedades industriales

3. El significado de la Revolución Industrial

3.1. El concepto de Revolución Industrial. Algunas definiciones posibles	75
3.1.1. La historiografía de la Revolución Industrial	76
3.1.2. De los años cincuenta a los años setenta: la Revolución Industrial y el desarrollo económico	77
3.1.3. La historiografía de la Revolución Industrial en los últimos treinta años: características y límites del crecimiento	81
3.1.4. ¿Revolución o evolución?	83
3.1.5. ¿En qué consistió la Revolución Industrial?	84
3.1.6. Revolución tecnológica y revolución económica	86
3.1.7. Una última observación acerca de los enfoques sobre la Revolución Industrial	89
3.2. El nacimiento de la industria moderna	90
3.2.1. Las formas tradicionales de producción industrial	90
3.2.2. El sistema de fábrica	93

4. Los factores condicionantes de la industrialización

4.1.	La población	102
4.2.	Los recursos naturales	103
4.3.	La tecnología	104
4.3.1.	Inención e innovación	105
4.3.2.	La Revolución Industrial y la innovación tecnológica	106
4.4.	Los factores institucionales	107
4.4.1.	El marco jurídico	107
4.4.2.	El papel del Estado	109
4.4.3.	Las instituciones financieras	110
4.4.4.	El sistema educativo	113
4.4.5.	El factor empresarial	114
4.4.6.	Schumpeter y la teoría del empresario innovador	114
4.4.7.	Factores culturales y sistemas de valores	115

5. La Revolución Industrial en Gran Bretaña

5.1.	Los primeros procesos históricos de industrialización	119
5.2.	La Revolución Industrial en Gran Bretaña	121
5.2.1.	La economía británica en el siglo XVIII	122
5.2.2.	La primera Revolución Industrial	129
5.2.3.	Las consecuencias sociales de la industrialización	139

6. Los nuevos países industriales: Europa Occidental y los Estados Unidos

6.1.	La industrialización de Europa continental	149
6.1.1.	La economía europea en vísperas de la industrialización	149
6.1.2.	Los procesos de industrialización	150
6.1.3.	La revolución de los transportes y las comunicaciones	153
6.2.	Las primeras naciones industriales: Bélgica y Francia	156
6.2.1.	La industrialización de Bélgica	156
6.2.2.	La industrialización de Francia	160
6.3.	La industrialización de Alemania	168
6.3.1.	Las etapas de la industrialización alemana	169
6.3.2.	La protoindustrialización	170
6.3.3.	La primera industrialización (1780-1840)	171
6.3.4.	La Revolución Industrial (1840-1870)	172
6.3.5.	La industrialización madura (1870-1914)	174
6.3.6.	Educación, ciencia y desarrollo tecnológico	176
6.3.7.	El papel del Estado	177
6.3.8.	El papel de los bancos en la industrialización	178
6.3.9.	Las empresas y los empresarios	179
6.4.	La industrialización de los Estados Unidos	180
6.4.1.	Las etapas de la industrialización norteamericana	180
6.4.2.	La población, el mercado interno y los recursos naturales	182
6.4.3.	La innovación tecnológica	184
6.4.4.	El Estado, el proteccionismo y la industrialización	186
6.4.5.	La revolución de los transportes	187
6.4.6.	El impacto de los ferrocarriles	187
6.4.7.	Las empresas y los empresarios	188
6.4.8.	Las regiones y la industrialización	189

7. Las economías industriales en la segunda mitad del siglo XIX

7.1.	El proceso de innovación tecnológica	192
7.1.1.	La revolución de los transportes	192
7.1.2.	La Segunda Revolución Industrial	195
7.1.3.	El nacimiento de la empresa moderna	203
7.1.4.	Las nuevas formas de organización del trabajo: taylorismo y fordismo	206
7.2.	Los países de industrialización tardía	209
7.2.1.	La Europa periférica en vísperas de la industrialización	211
7.2.2.	La industrialización de la Rusia Imperial	211
7.2.3.	La industrialización de Italia	215
7.2.4.	Los países escandinavos: los casos de Dinamarca y Suecia	218
7.3.	El crecimiento de la economía mundial en la segunda mitad del siglo XIX (1850-1914) ...	221
7.3.1.	El ritmo de crecimiento y los ciclos económicos	221
7.3.2.	El comercio internacional y la integración del mercado mundial	225
7.3.3.	La emigración transoceánica	236
7.4.	El crecimiento demográfico y la urbanización	242
7.4.1.	La población	242
7.4.2.	La urbanización	244
7.4.3.	Hacia una nueva sociedad	246

TERCERA PARTE**Plenitud y crisis de la economía industrial****8. Rasgos principales del período**

8.1.	Las transformaciones producidas desde 1914	252
8.1.1.	El crecimiento demográfico	252
8.1.2.	Los cambios en la estructura del empleo	254
8.1.3.	El aumento de la productividad	255
8.1.4.	Las modificaciones en el comercio internacional	257
8.1.5.	La evolución del sistema monetario	258
8.1.6.	El papel del Estado	259

9. Aspectos económicos y sociales de la Primera Guerra Mundial

9.1.	La ruptura de las relaciones económicas internacionales	261
9.2.	La gestión de las economías en guerra	262
9.2.1.	Producción	262
9.2.2.	Distribución	263
9.2.3.	Intercambios	264
9.3.	La financiación de la guerra	264
9.3.1.	El aporte exterior	266
9.4.	Los cambios tecnológicos y empresariales	267
9.5.	La guerra y el resto del mundo	268
9.6.	Guerra y sociedad	270

10. Los problemas de la década de 1920

10.1.	Las consecuencias económicas de la guerra	273
10.1.1.	Las pérdidas producidas por el conflicto	273
10.1.2.	La declinación europea	275
10.1.3.	El nuevo mapa de Europa	275
10.1.4.	El retorno del proteccionismo	278
10.1.5.	El tratamiento dado a Alemania	278

10.2.	Las dificultades de la inmediata posguerra	279
10.2.1.	El abandono del patrón oro y sus repercusiones	279
10.2.2.	El retorno a la paz (1919-1920)	280
10.3.	Crisis de reconversión (1921-1924)	281
10.3.1.	Alemania: el camino a la hiperinflación	282
10.4.	Normalización y crecimiento (1925-1929)	285
10.4.1.	El restablecimiento del patrón oro	285
10.5.	La evolución de las principales potencias occidentales	287
10.5.1.	Estados Unidos	287
10.5.2.	Gran Bretaña	289
10.5.3.	Francia	291
10.5.4.	Alemania e Italia	292
10.6.	La experiencia económica de la Unión Soviética	295
10.7.	El mundo extraeuropeo	299
10.8.	La sociedad de los años veinte	300
 11. La gran depresión de los años 30		
11.1.	Los indicadores de la crisis	303
11.2.	El desarrollo de la crisis	305
11.2.1.	Las dificultades económicas a fines de la década de 1920	305
11.2.2.	El crac de la bolsa de Nueva York y la crisis en los Estados Unidos	309
11.2.3.	La difusión de la crisis hacia Europa	311
11.2.4.	La depresión en el resto del mundo	313
11.2.5.	Las nuevas prácticas financieras y comerciales	315
11.3.	Las políticas nacionales frente a la crisis	318
11.3.1.	Estados Unidos	318
11.3.2.	Gran Bretaña	320
11.3.3.	Francia	321
11.3.4.	Alemania	323
11.4.	Keynes y la Teoría General	326
11.5.	Colectivización y planificación en la Unión Soviética	327
11.6.	El impacto social de la crisis	330
11.7.	Las explicaciones de la crisis	332
 12. La Segunda Guerra Mundial		
12.1.	Elementos económicos de las decisiones militares	337
12.2.	El esfuerzo bélico de los aliados	339
12.3.	Alemania frente a la guerra	341
12.4.	La economía soviética y la guerra	341
12.5.	La Segunda Guerra y el mundo	343
12.6.	El cambio tecnológico	344
12.7.	La guerra y la sociedad	345
 13. Expansión de la segunda posguerra		
13.1.	El crecimiento en cifras	350
13.2.	La preparación del futuro	352
13.3.	El punto de partida: las pérdidas de la guerra	353
13.4.	El Plan Marshall y la reconstrucción europea	354
13.5.	La dinámica del crecimiento occidental en los años 50 y 60	356
13.5.1.	La economía mixta	356
13.5.2.	Importancia de la oferta de trabajo y capital	357

13.5.3. El progreso técnico y las modificaciones en la organización del trabajo y de la empresa	360
13.5.4. El factor demanda	362
13.5.5. La integración económica internacional	364
13.5.6. El sistema monetario	365
13.5.7. Las explicaciones del crecimiento	366
13.6. La evolución económica de los principales países occidentales	370
13.6.1. Estados Unidos	370
13.6.2. Gran Bretaña	371
13.6.3. Francia	373
13.6.4. Alemania	374
13.6.5. El caso japonés	375
13.7. El nacimiento de una nación: España en el siglo xx	381
13.7.1. La teoría	381
13.7.2. La práctica	384
13.7.3. El franquismo	390
13.7.4. La democracia	396
13.8. La evolución de las economías de Europa del Este	404
13.9. La expansión económica en el resto del mundo	408
13.10. Los cambios sociales	410
14. La crisis de la década de 1970 y la inestabilidad de los años 80	
14.1. La "crisis del petróleo"	415
14.2. El proceso de endeudamiento externo	418
14.3. Los años ochenta	420
14.3.1. El derrumbamiento de la Unión Soviética y la Europa del Este	421
15. La economía entre dos siglos	
15.1. Las transformaciones tecnológicas	425
15.2. El fenómeno de la globalización	429
15.2.1. Las transformaciones financieras	431
15.2.2. La ideología de la globalización	432
15.2.3. ¿Globalización = incremento de las desigualdades?	433
15.2.4. ¿Globalización frente a Estados nacionales?	437
15.3. Los sistemas económicos vigentes	438
15.3.1. El modelo norteamericano	439
15.3.2. El modelo japonés	440
15.3.3. El modelo alemán	441
15.4. La dinámica económica a caballo de dos siglos	442
15.4.1. Las principales realidades económicas	442
16. Las amenazas al equilibrio ecológico	463
Bibliografía	467